

## Junior Sales Manager (m/w/d)

Wir sind ein international agierendes, mittelständisches Familienunternehmen im Bereich der Textilindustrie. Seit über 140 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben wir mit unseren Geschäftsbereichen HeimTex und TechTex hochwertige Produkte auf der ganzen Welt. Unsere Produktbereiche umfassen dekorative Textilien wie Gardinen und Posamenten bis hin zu technischen Textilien für Anwendungen im Bereich Composites, Smart Textiles sowie Industrieanwendungen.

### Ihre Aufgaben

- Identifikation und Ansprache potenzieller Kunden sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Proaktiver Verkauf von Kollektionsartikeln, Erörterung und Platzierung geeigneter Produktsortimente sowie Sicherstellung der Kundenzufriedenheit
- Enge Zusammenarbeit mit internen Abteilungen zur Entwicklung neuer Produkte und Begleitung von Kundenprojekten
- Durchführung von Preisverhandlungen und regelmäßige Berichterstattung über Vertriebsaktivitäten
- Vertretung des Unternehmens auf Messen und Veranstaltungen sowie regelmäßige Kundenbesuche

### Anforderungsprofil

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung, alternativ abgeschlossenes Studium im Bereich Textilingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Erfahrung
- Fachwissen über technische Fasern und Textilien wünschenswert
- Sicheres und überzeugendes Auftreten beim Kunden
- Aktives Zuhören und Verhandlungsgeschick
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Selbstständiges, sorgfältiges und strukturiertes Arbeiten
- Team- und Kommunikationsfähigkeit

### Das bieten wir

- Spannende und vielseitige Aufgaben
- Flexible Arbeitszeiten
- Urlaubs-, sowie Weihnachtsgeld
- Gute Atmosphäre im Team
- Essenszuschüsse & Mitarbeiter Benefits

Wenn wir Ihr Interesse an dieser Stelle in unserem Unternehmen geweckt haben, dann bewerben Sie sich unter [www.bewerben-gerster.de/jobs](http://www.bewerben-gerster.de/jobs)