

Duales Studium Wirtschaftsingenieurwesen – Maschinenbau (BA) mit dem Schwerpunkt Technischer Vertrieb

Wir sind ein international agierendes, mittelständisches Familienunternehmen im Bereich der Textilindustrie. Seit über 140 Jahren entwickeln, produzieren und vertreiben wir mit unseren Geschäftsbereichen HeimTex und TechTex hochwertige Produkte auf der ganzen Welt. Unsere Produktbereiche umfassen dekorative Textilien wie Gardinen und Posamenten bis hin zu technischen Textilien für Anwendungen im Bereich Composites, Smart Textiles sowie Industrieanwendungen.

Ihre Aufgaben

- Unterstützung des technischen Vertriebs
- Akquise und Betreuung neuer Kunden sowie Bestandskunden
- Bearbeitung von technischen Kundenanfragen
- Eigenständige Durchführung und Leitung von Kundenprojekten
- Technische Produkte konzipieren, herstellen und verkaufen
- Enge Zusammenarbeit mit den Produktionsabteilungen

Anforderungsprofil

- Allgemeine oder fachgebundene Hochschulreife
- Technisches und kaufmännisches Interesse
- Freude am Vertrieb und dem Umgang mit Kunden
- Interesse an textilen Hochleistungsprodukten
- Gute Kenntnisse der englischen Sprache
- Logisches und abstraktes Denkvermögen
- Systematische und exakte Arbeitsweise, Flexibilität und Mobilität

Zum Studium

- Theoriephase an der Berufsakademie Friedrichshafen und Praxisphase bei der Gustav Gerster GmbH & Co. KG im 3-monatigen Wechsel
- Studiendauer 3 Jahre (6 Semester)
- Mögliche Schwerpunkte: Innovations- und Produktmanagement, Produktion & Logistik, Integrated Engineering, Technischer Vertrieb, Technisches Management
- Vorlesungen: 1/3 Grundlagen (Mathematik, Informatik, Englisch...); 1/3 Betriebswirtschaft (Marketing, Controlling, Unternehmensführung...); 1/3 Technik (Fertigungstechnik, Technische Mechanik, Werkstoffkunde...)

Wenn wir Ihr Interesse an dieser Stelle in unserem Unternehmen geweckt haben, dann senden Sie uns bitte Ihre Bewerbungsunterlagen über unser Online-Bewerberportal unter:

www.gerster.com/karriere